



IMPULS-VORTRAG interaktiv – informativ – inspirierend



„Der Schlüssel liegt nicht darin, Prioritäten für das zu setzen, was auf Ihrem Terminplan steht, sondern darin, Termine für Ihre Prioritäten festzusetzen“ (Stephen R. Covey)

Die 7 Wege zur Effektivität Persönliche und berufliche Effektivitätssteigerung

(in Kooperation mit dem FranklinCovey Leadership Institut, www.franklincovey.de)

Darum geht es:

Dieser Vortrag basiert auf den Inhalten des besten Managementbuchs, das ich je gelesen habe: „The 7 Habits of Highly Effective People“ von Stephen R. Covey. Der Business-Bestseller wurde weltweit über 18 Mio. Mal verkauft. In turbulenten Zeiten von Übernahmen, Umstrukturierungen und Personalabbau werden außergewöhnliche Leistungen nur von Menschen erreicht, die in allen Lebensbereichen anstelle angelernter Erfolgstechniken die Prinzipien der Effektivität anwenden. Es bedarf Charakter, Kompetenz und Vertrauenswürdigkeit. Bei den „7 Wegen“ geht es nicht um eine losgelöste Sammlung von Fitness-Formeln, sondern darum, wie Sie Ihre Effektivität und Qualität in Ihren persönlichen und zwischenmenschlichen Bereichen sowie auf der Team- und Unternehmensebene nachhaltig steigern können.

Die Inhalte im Überblick

- Der Prozess der 7 Wege – Grundprinzipien nachhaltiger Effektivität
- Pro-aktives Denken und Handeln – Wahlfreiheit und Selbstverantwortung
- Zielorientierung - Schon am Anfang das Ende im Sinn haben
- Das Wichtigste zuerst - Effektives Zeit- und Selbstmanagement
- Beziehungsmanagement – Das „emotionale Beziehungskonto“
- Einführendes Zuhören – wie zwischenmenschliche Kommunikation gelingt
- Synergien schaffen – wie aus 1+1 mehr wird als 2
- Die Säge schärfen – wie Sie dauerhaft (!) effektiv bleiben



So kann es weitergehen:

Sie kennen das sicher auch: Tolle Erkenntnisse gewonnen – aber im Alltag nur wenig umgesetzt. Ich will und werde dafür sorgen, dass Sie Ihre Ziele erreichen und Ihnen das, was Sie sich vornehmen, auch wirklich gelingt.

Wie?



Im Anschluss an den Vortrag erhalten Sie auf Wunsch einen sechs- bis zwölfwöchigen, internetbasierten „Umsetzungs-Turbo“: wöchentliche Impulse in Form von E-Mail-Remindern, SMS, Podcasts, Videoclips...und einigen Überraschungen.

Sie werden aktiv. Garantiert!

Teilnehmerstimme:

"Die Auswertung der Feedbacks aller Teilnehmer hat folgendes ergeben: Sie waren der beste Referent der PartnerPlus-Tagung."

(Irmgard Büker, E.ON Avacon)

	Ihr Redner Ralph Goldschmidt Jg. 1963 Dipl.-Volksw., Dipl.-Sportwiss.	 Member of GSA German Speakers Association Germany Austria Switzerland
---	---	---

- Redner aus Leidenschaft
- Geschäftsführer der Goldschmidt & Friends GmbH
- Gefragter Interviewgast in Print, Radio und TV;
- Experte zum Thema „Leistungskraft & Lebensglück“
- Dozent für Skill-Seminare an der Universität zu Köln und der ZfU International Business School in der Schweiz
- Beste Referenzen, darunter die meisten DAX 30-Unternehmen, namhafte Mittelständler und renommierte Global Player (u.a. AIDA Cruises, AXA, Bayer, Commerzbank, Dell, Deloitte, Deutsche Bank, Douglas, E.ON, Fujitsu-Siemens, Getty Images, Henkel, IBM, Johnson & Johnson, KPMG, Linde, L'Oréal, Lufthansa, Novartis, OBI, Raab Karcher, ZDF)
- ... und nicht zuletzt: er lebt als glücklicher Familienvater mit seinen 4 Kindern in Köln